



Simple. Successful.

Teampartner-hakemus

PM-International AG

TP-numero

Suomi



Täten anon mahdollisuutta toimia PM-International AG:n, An der Hofweide 17, D-67346 Speyer, Saksa (jäljempänä "PM") Teampartnerina.

Tietoni

Etunimi

Sukunimi

Katuosoite / nro.

Postinro

Kaupunki

Puhelin

Syntymäaika

Sähköpostiosoite

Vaihtoehtoinen
toimitusosoite:

Nimi / Yritys

Postiosoite

Postinro ja -toimipaikka

Sitoudun noudattamaan kääntöpuolella olevia Teampartneria koskevia sääntöjä.

Paikka / päiväys

Hakijan allekirjoitus

(Vähintään 18 vuotta)

Vahvistan, että edellä olevat tiedot pitävät paikkansa. Hakijalle on selvitetty PM:n tuotteet ja PM:n myyntiKonsepti. Vakuutan täyttäväni vastuuni suhteessa hakijaan PM:n työskentelytapojen mukaisesti ja antavani täyden tukeni em. hakijalle.

Paikka / päiväys

Sponsorin allekirjoitus

Sponsorin TP-numero

- Ensitilaus noudetaan _____ toimipisteestä
- Ensitilaus lähetetään postitse

Annan P.M. Finland Oy:lle luvan suoraveloitaa tilaukseni pankkitililtäni. (Olen täyttänyt suoraveloitusvaltakirjan verkkopankissani / tai palautan sen tässä liitteenä.) Samalla sitoudun huolehtimaan, että tililläni on katetta veloituspäivänä.

Annan P.M. Finland Oy:lle luvan veloittaa tilaukseni etäveloituksena kortiltani.

Pankkikortti Luottokortti nro: _____ Voimassa _____

Debitkortti _____ Turvaluku: _____ (kortin takana 3 viimeistä numeroa)

Kortin omistajan nimi

Päiväys

Kortin omistajan allekirjoitus

Lähetä postitse
Seuraavaan osoitteeseen:

PM-International AG
C/O
P.M. Finland Oy
Yrittäjätie 16 A 2
01800 Klaukkala
Suomi

Puh.: (09) 755 2360
Fax: (09) 755 23666

pm@pmfinland.fi
www.pm-international.fi

PM-International AG
ISD
Postfach 15 53
D-67325 Speyer
DE811555185

PM-International AG:n (jäljempänä "PM") yleiset sopimusehdot:

PM pidättää itsellään oikeuden päättää uuden hakijan hyväksymisestä tai hylkäämisestä. Mikäli hakemuksesi hylätään, saat siitä tiedon 14 päivän kuluessa.

1. Tilaus-, toimitus- ja laskutusehdot

Jokainen jälleenmyyjä tilaa ja ostaa tuotteensa suoraan PM:n toimipisteistä käyttäen omaa Teampartner-tunnustaan ja noudattaen kunkin toimipisteen tilaus-, toimitus-, laskutus- ja muita ehtoja.

2. Oikeudellinen asema

- Jokainen jälleenmyyjä harjoittaa liiketoimintaa PM:n sopimuskumppanina itsenäisenä jälleenmyyjänä omaan lukuunsa. Hän ei ole työsuhteessa PM:ään eikä muihin PM:n toimipisteisiin eikä toimi PM:n toimeksiannosta. Siten hän on itse vastuussa omasta liiketoiminnastaan. Jälleenmyyjällä ei ole mitään erityisoikeuksia markkinointialueen, tuotteiden tai asiakkaiden suhteen. PM:n tuotteiden markkinointi on sallittua vain verkoston kautta; ei siis pysyvissä liiketiloissa, markkinoilla eikä messuilla. Jälleenmyyjän on todistettavasti voitava osoittaa myyvänsä 70 % tilaamistaan tuotteista eteenpäin kuluttajille. Myynti toiselle Teampartnerille oman ryhmän ulkopuolelle on kiellettyä. PM:n tuotteiden myynnissä ja markkinoinnissa ei tuotteita saa vertailla kilpailevien yritysten tuotteisiin, sillä se on hyvän kauppatavan vastaista.
- Tuotteiden markkinoinnissa saa käyttää vain virallista PM:n markkinointimateriaalia. Itse luotuja dokumentteja tai markkinointimateriaalia saa käyttää ainoastaan PM:n suostumuksella.
- Kaikki suulliset ja kirjalliset sopimukset, joissa mainitaan PM:n tuotemerkkeihin, liiketoimintaan tai markkinointijärjestelmään liittyviä seikkoja, edellyttävät PM:n kirjallisen suostumuksen.
- Kaikki PM:n tuotteisiin, rekisteröityihin tuotemerkkeihin tai yrityksen toiminimeen (kuten "PM Cosmetics", "PM-International", "P.M. Finland Oy", "PierreMartèn", "Liv Nilsson", "FitLine", "Skin Relax", "Laurent Cristanel" jne. liittyvät julkaisut, mainokset tai ilmoitukset ja julkaisut tai ilmoitukset, joissa käytetään kuvia tuotteista tai paino-, kuva- tai äänimateriaalin käyttö edellyttävät myös PM:n kirjallista suostumusta. Myös markkinointi, koulutus- ja multimediainformaation kopiointi ja kääntäminen edellyttävät PM:n kirjallista suostumusta.
- Jokainen jälleenmyyjä voi rekisteröityä vain kerran. Uusi rekisteröinti on mahdollista kohdan 4 mukaisesti vain irtisanomisen tai purkamisen jälkeen.

3. Kilpailu

Jos jälleenmyyjä haluaa myydä lisäksi kilpailijoiden tuotteita, hänen täytyy hankkia siihen PM:n kirjallinen lupa. Jälleenmyyjä sitoutuu kuitenkin joka tapauksessa olemaan myymättä toisten yritysten tuotteita tai palveluja PM:n jälleenmyyjille; samalla hän sitoutuu olemaan värväämättä PM:n jälleenmyyjä muiden tuotteiden myyntiin.

4. Linjasuoja

- PM:n periaatteena on sponsorin pysyvyys ja suojaus. Jälleenmyyjä, joka on irtisanonut kumppanuutensa tai jonka kumppanuus on purkautunut passiivisuuden johdosta (6 kuukautta ilman omaa myyntiä ja ilman ryhmän myyntiä), voidaan hyväksyä uudelleen jälleenmyyjäksi vain silloin, kun hän tekee uuden hakemuksen ja häntä sponsoroi oma entinen sponsori tai tätä ylempi taso tai
- Irtisanomisesta tai purkamisesta on kulunut vähintään 6 kuukautta. Linjasuoja koskee myös Suora-asiakas -ohjelman asiakkaita (kuten kohdassa 4)
- Coachina voivat toimia ainoastaan vähintään IMM-tason saavuttaneet jälleenmyyjät. Lisäehtona on edellytys, että sponsorin pitää asua vähintään 50 km etäisyydellä uudesta jälleenmyyjästä ja coachin on asuttava lähempänä kuin 50 km uudesta jälleenmyyjästä.
- Avio- ja avopuolisot voivat molemmat toimia itsenäisinä jälleenmyyjinä. Tässä pitää kuitenkin huomioida, että puolisot voivat rekisteröityä vain ensimmäisenä rekisteröidyn puolison ykköstasoon. Myös isovanhemmat ja täysi-ikäiset lapset pitää rekisteröidä ensimmäisenä rekisteröidyn puolison ykköstasoon.

5. Yleistä, provisio ja bonus

PM:n myyntijärjestelmän tarkoitus on myydä PM:n tuotteita kuluttajille. Siksi jokaiselta jälleenmyyjältä edellytetään, että hän hoitaa asiakas-suhteitaan aktiivisesti ja säännöllisesti. Kun asiakkaalla on oikeus vedota tyytymättömyyteen, täytyy jälleenmyyjän asiakkaan toiveen mukaisesti a) korvata tuotteen hinta kokonaisuudessaan b) vaihtaa tuote vastaavaan c) antaa hyvitys ostettaessa toinen tuote. Kaikissa tapauksissa toimitaan vasta sen jälkeen, kun reklamaatio on kirjallisesti tehty. Jokaisen jälleenmyyjän tehtävänä on antaa tarvittavat perustiedot, motivoita ja jatkuvasti kouluttaa sponsoroimiaan jälleenmyyjä. Tämä on mahdollista omin voimin ja käyttämällä hyväksi tarjottavia koulutuksia, jotka PM järjestää yhteistyössä PM:n menestyneimpien jälleenmyyjien kanssa. Jokaisella jälleenmyyjällä on oikeus näissä kohdissa mainittuihin seikkoihin perustuen markkinointijärjestelmässä kuvattuun provisioiden maksuun aina, kun provisio on yli 5 EUR. Provisiot maksaa PM ja provisioiden maksu tapahtuu seuraavan kuukauden lopussa kaikista maksetuista ostoista. Jälleenmyyjä hyväksyy sen, että hänen henkilötietonsa ja muut hänen antamansa tiedot tallennetaan PM:n tietojenkäsittelyjärjestelmään ja niitä voidaan luovuttaa eteenpäin myyntijärjestelmässä. Kaikissa tapauksissa sovelletaan tietosuojalakeja.

PM laskee bonuksen kuukausittain. Laskeminen tapahtuu Saksan arvonlisäverolain § 13b mukaisesti ilman arvonlisän selvitystä (käännetyn verovelvollisuuden laskemista). Teampartner, joka toimii EU:n alueella, on tässä tarkoituksessa velvollinen ilmoittamaan Y-tunnuksensa. Bonus maksetaan viimeistään seuraavan kuukauden 20. päivänä. Mikäli bonuksen kuukausittainen määrä on alle 5,00 € netto, ei maksua suoriteta ja vaatimus raukeaa.

Teampartner antaa nimenomaisesti hyväksyntänsä siitä, että vähennys tapahtuu hyvitysmenettelyn mukaisesti ja että PM tekee tätä koskevat vähennykset.

Jokainen jälleenmyyjä tilaa ja ostaa tuotteet suoraan PM:n kunkin maan toimipisteestä tai PM:n valtuuttamasta kulloisenkin maan suoramyntikeskuksesta ilmoittamalla TP-numeronsa. Toimitus tapahtuu kussakin maassa toimivan PM:n tytäryhtiön tai toimipisteen toimitusehtojen mukaisesti.

6. Irtisanominen

Jos jälleenmyyjä rikkoo sääntöjä tai työskentelee muulla tavoin PM:n liiketoimintaa vahingoittaen, on PM:llä oikeus päättää sopimus välittömästi. Oikeuspaikka on PM:n kotipaikka.

7. Lisäsopimukset

Tähän sopimukseen ei sovelleta mitään lisäsopimuksia. Muutokset ja lisäykset pätevät vain siinä tapauksessa, että ne on tehty kirjallisina. Edellä mainittu koskee kirjallisuusvaatimuksesta luopumista. Mikäli yksi tai useampi tämän sopimuksen ehtoista ei ole voimassa, pyrkivät sopimuskumppanit löytämään pätemättömien sääntöjen tilalle taloudellisesti mahdollisimman vastaavat pätevät säännöt.



Simple. Successful.

PM-International AG

Ensitilaus

Suomi

PM-Startti -materiaalipaketti vain 9,98 €

(Tämä tulee lisäksi jokaiseen vaihtoehtoon)

Pikastartti-tilaus Soluenergiasetti Pätevöidy suoraan Manager-tasolle!

Pikastartti **500 pistettä**, sisältää:

6 x FitLine Soluenergia-setti

(PowerCocktail ja Restorate Sensitive)

+ 1 kpl PM-Startti materiaalipaketteja

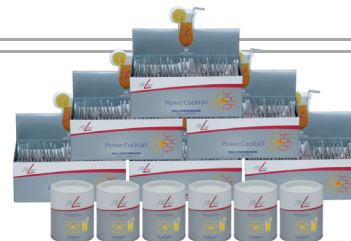
Arvo yli 700 €

Sinun hintasi pikastarttaajana vain 523,79 €*!**Pikastarttiin kuuluu Fitline Plus 3 kk:n kestotilaus****87,43 € /kk, seuraavasta kuukaudesta lähtien.** Otan setin vaihtoehtoisesti purkkeina

(FitLine Activize, Basics ja Restorate Sensitive)

Lähetätkää ensimmäinen 3 kk:n kestotilauseni

ensikuun _____ päivänä (valitse 5.-24.väliltä).

Kestotilaus PowerCocktaililla tai purkkeina***Hinta 523,79 € sisältää
käsittelykulut 2,32 €
Ei postikuluja!**Pikastartti sisältää
FitLine Plus 3 kk
kestotilaus.

103 p / kk ja 87,43 € / kk

3:n kuukauden FitLine Soluenergiasetti (FitLine Plus -kestotilaus)

3 x Power Cocktail ja Restorate Sensitive
tai

3 x Soluenergiasetti purkkeina

Basics, Activize ja Restorate Sensitive

Kestotilaus PowerCocktaililla tai purkkeina stevialla*

Normaali asiakashinta	361,08 €
Sinun hintasi	262,30 €
Sinun hintasi/kk yhteensä*	87,43 €
(*ei Postikuluja, sis. käsittelykulut 2,32 €)	



*Lähetätkää ensimmäinen 3 kk:n kestotilauseni

_____ (kk:n) _____ päivänä (valitse 5.-24.väliltä).

**3 kk:n kesto:
103 p / kk ja 87,43 € / kk*
HUOM!**1. kk:n veloitus 87,43 +
9,98 (PM-startti) = 97,40 €***sisältää käsittelykulut
2,32 € vain kerran,
ei postikuluja***** 3 kk:n kesto stevialla
purkeissa:
103 p / kk ja 91,08 € / kk*
PowerCocktaililla
(vain Restorate stevialla)
103 p /kk ja 88,22 €/kk*
*sisältää käsittelykulut 2,32 €
vain kerran, ei postikuluja**




Soluenergiasetti ensitilaus, 100 pistettä

 Sisältää 1 soluenergiasetin hintaan 95,16 €,

(+ käsittelykulut 2,32 € + postikulut 7,06 €)

Yhteensä 104,54 €

Soluenergiasetti PowerCocktaililla tai purkkeinaLähetä tilaus postitse,
skannattuna
sähköpostilla
tai faksilla:PM Finland Oy
Yrittäjätie 16 A 2
01800 Klaukkala
SuomiPuh.: (09) 755 2360
Fax: (09) 755 23666pm@pmfinland.fi
www.pm-international.fiPM-International AG
ISD
Postfach 15 53
D-67325 Speyer
DE811555185

	Tuote	Hinta
<input type="checkbox"/> 9709013	 Jogurtiseti ensitilausn yhteydessä, sis jogurtinvalmistusastian ja 6 x All-In 1000 jogurttipussia. Vain 1 kpl / jälleenmyyjä ensitilausn yhteydessä (normaalihinta 50,16 €).	19,89 €
<input type="checkbox"/> 9116056	 BeautyLine Anti-Aging System Duo Lift Finish (normaalihinta 89,73 €) Vain 1 kpl / jälleenmyyjä ensitilausn yhteydessä.	64,53 €
<input type="checkbox"/> 0708011	 FitLine Activize Oxyplus + 25% enemmän! (normaalihinta 35,99 €) Vain 1 kpl kuukaudessa / jälleenmyyjä kuukausoitoimituksen yhteydessä Joten voit siis valita tätä 3 kk:n toimitukseen 3 kpl .	28,79 €

Paikka ja päiväys	Allekirjoitus	TP-Numerosi



Simple. Successful.

PM-International AG

Ensitilaus

Suomi

Nimi _____ TP-nro _____

Tilaan seuraavat lisätuotteet - 20 % tai -30%

Määrä	Kuukausi-toimitukseen	Tuote	Hinta
	<input type="checkbox"/>		
	<input type="checkbox"/>		
	<input type="checkbox"/>		
	<input type="checkbox"/>		
	<input type="checkbox"/>		
	<input type="checkbox"/>		
	<input type="checkbox"/>		

3 kuukauden FitLine® Plus-ohjelma:

Mitä 3-kuukauden kestopilaus tarkoittaa?

3-kuukauden kestopilaus tarkoittaa kolmea kuukauden soluenergiasettiä, kerralla toimitettuna ja maksat toimituksen kolmessa erässä kuukausittain ja 100 pistettä/kuukausi. Ensimmäisessä kuussa maksat vain 1/3:n toimituksen kokonaissummasta, seuraavassa kuussa maksat seuraavan kolmanneksen ja viimeisen erän maksat kolmantena kuukautena. Toimitukseen sisällytetään vain yhdet käsittelykulut ja EIKÄ LAINKAAN postikuluja. Näin ollen se tulee huomattavasti edullisemmaksi kuin 1 kuukauden kestopilaus.

Voit liittyä FitLine® Plus -kestopilausohjelmaan tekemällä kirjallisen tilauksen ja toimittamalla sen P.M. Finland Oy:lle. Toimita sopimus viimeistään sen kuukauden alussa, milloin haluat FitLine® Plus -ohjelman astuvan voimaan.

FitLine® Plus -ohjelman voi perua viimeistään 2 viikkoa ennen seuraavan 3 kk:n toimituksen postituspäivää. Kestopilaukseen voit liittää mitä tahansa lisätuotteita. 3 kuukauden FitLine Soluenergiasettiä on saatavana vain PM:n jälleenmyyjille FitLine® Plus kestopilausena!

FitLine Plus -kestopilauksen ensimmäisessä tilauksessa voit tilata mitä tahansa lisätuotteita 20 % alennuksella ilman postikuluja.

3 kk:n FitLine® Plus -kestopilauksen maksu:

Maksuvaihtoehdot kaikkiin kestopilauksiin ovat suoraveloitus pankkitililtä tai etäveloitus pankki- tai luottokortilta. Luottokorttiveloitusta tapahtuu 3-5 pankkipäivää ennen postituspäivää, kuitenkin viimeistään postituspäivänä. Jos veloitusta ei onnistu sovittuna ajankohtana, yritämme vielä seuraavana päivänä kerran veloitusta. Veloituksen epäonnistuessa tilaus raukeaa automaattisesti. Suoraveloitus pankkitililtä tapahtuu 7 päivän sisällä postituspäivästä.

3 kk:n FitLine® Plus -kestopilaus shekin varmennuksena:

- Oma FitLine® Plus -ohjelma on oltava voimassa.
- Oma tilauksesi on voitu veloittaa onnistuneesti.

1. Teampartnerina toimiessasi

TP-kestopilaajana saat 10 % tukkupalkkion oman ykköstarosi Teampartnerien tilauksista (nettohinnasta).

2. Managerina toimiessasi

Manager-tilaajana (pätevänä managerina) varmistat myös muiden palkkioiden saannin, kun sinulla on ykköstarollasi vähintään 5 FitLine® Plus -ohjelman tilaajaa kuukaudessa.